

# 自社にぴったりをを見つける 「販促術」セミナー

自分にぴったりの販促方法をみつけて、自社のファンを増やしていこう！

新規のお客さんがなかなか根付いてくれない。2回目以降来てくれない。こんなお悩みを抱えていませんか？このセミナーでは、3つのステップ（顧客情報を整理する！顧客を徹底的に知る！顧客を熱烈ファンに引き上げる！）に沿って、自社にぴったりの販促方法を見つけることで、お店のファンを増やしていくことを目指します。具体例も盛りだくさんです。皆様のご参加お待ちしております！

\* 日時：平成30年11月14・21・28日

いずれも水曜日18:30～20:30

\* 場 所：丹波市商工会館春日支所

（春日町黒井 1597）

\* 参加費：2,000円（3回分）

\* 定員：20名

\* 飲み物等は各自でご準備ください。

\* お問い合わせ：丹波市商工会

担当 第二経営支援課 丸山

Mail:maruyama@tanba.or.jp

※場所は氷上の本所ではなく春日になります。お間違えのないようご注意ください。



講師 合同会社照参会 札立幸一氏

大学を卒業後、大手住宅メーカーの設計士として住宅設計を行う。その後、エンターテインメント業界を中心にマーケティングに従事し、レジャー・サービス産業、ホテル業、販売小売、飲食業、製造業の経営戦略実務に携わる。

現在は中小企業の経営コンサルティングに合わせ、大手テーマパークのマーケティング本部に従事。

顧客関係強化、ブランディング構築、コミュニケーション戦略、などの実務を得意とする。

経営者の皆様の問題・課題に寄り添いながら確実な目的の達成を支援している。

## 「販促術」セミナー受講申込書

Fax 82-7601 まで

事業所名	連絡先住所	連絡先
		TEL ( ) -
		FAX ( ) -
氏 名	氏 名	氏 名